Actividades en familia

- Haz un anuncio para un puesto de limonada. Usa las técnicas que usaron Evan y Jessie: valor añadido, vender a la baja, buena voluntad.
- Mira los anuncios en el periódico. ¿Qué es un incentivo que te animaría comprar en una tienda?
- Haz una lista de los lugares donde podrías guardar tu dinero. Considera los costos y beneficios para determinar cuál es el lugar más seguro.
- Visita un banco o el sitio web del banco para aprender acerca de los servicios que ofrece el banco.
- Haz una lista de emprendedores en tu ciudad, el estado, y a nivel nacional. ¿Qué riesgos tomaron? ¿Han sido exitosos?
- Intenta uno de los juegos del puesto de limonada en la página web de Economics Arkansas. ¡Son divertidos!
- Este libro incluye conflicto personal. Considera una ocasión cuando tuviste conflicto. Platiquen como familia y consideren los diferentes resultados que podrían haber sucedido.
- Dale a cada miembro de la familia una tarjeta. Establezcan una tarjeta de comentario semanal en la cual escriben algo positivo.
- Evan y Jessie ganan el concurso de la organización Rotary Club al crear una pancarta que detalla sus esfuerzos como empresarios emprendedores con sus puestos de limonada. Haz una investigación acerca de la organización internacional Rotary para aprender más acerca de ellos.

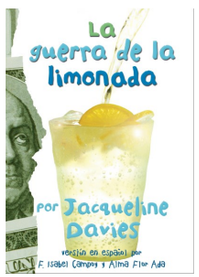
Para ver una simulación de un puesto de limonada, actividades, y otros recursos, visita www.economicsarkansas.org.



¿Qué es *La Guerra de la limonada*?

Jessie Treski y su hermano Evan tienen una buena relación...por lo general. Pero cuando Evan se entera que Jessie se saltara el tercer grado y estará en su misma clase de cuarto grado, él se enoja. Jessie responde y su argumento aumenta hasta que hacen una apuesta con alto precio, todo cabalgando en quien puede vender más limonada en los cinco días antes de que den comienzo las clases.

Jessie es un genio en cuanto los cálculos de las ganancias de una jarra de limonada, pero no es muy buena leyendo la comunicación corporal de la gente, ni interpretando lo que dicen. Evan entiende mucho mejor a la gente, y usa esto a su ventaja. Pero a Evan se le hace difícil planear el lado administrativo del negocio, como resultado pierde dinero por mala administración de fondos. En medio de la ira de Evan y el asombro de Jessie, a los dos se les ha olvidado que buen equipo hacen juntos.



¿Qué es Arkansas lee un libro?

Este programa está diseñado para crear una experiencia de lectura compartida a lo largo de todas las escuelas primarias de un distrito.

Cada estudiante en el distrito recibe un libro con un guía de recursos para la familia. La meta es fomentar un ambiente de educación financiera familiar.

Esta guía de alfabetización financiera para familias fue creada por

ECONOMICS ARKANSAS
Education for Real Life

en colaboración con generosos patrocinadores y mediadores en todo el estado de Arkansas .

Personal del distrito escolar de Little Rock que ayudo con la elaboración de la guía incluye:

Laura Beth Arnold
Shani Baker
Brittani Brooks
Tammie Bullock
Keysha Griffith
Carol Jackson
Tiffany Jordan
Neitasha Tims

Otros contribuyentes incluyen:

Lynne Stover, Profesores de especialistas en economía de Arkansas, y Economics Arkansas

Impreso por estudiantes de

METRO Career Tech Center

El caso de educación financiera

- Según un informe de la Reserva Federal, casi la mitad de los estadounidenses no pueden cubrir un gasto inesperado de $400 sin pedir dinero prestado o vender algo.
- Según el Instituto de Investigación de Beneficios de Empleo, el 46% de los estadounidenses tienen menos de $10,000 ahorrado para la jubilación.
- Según CardHub, la deuda promedia de tarjetas de crédito está ahora en su nivel más alto desde 2008.

La Guerra De La Limonada



Guía familiar 2-3

Capítulo por Capítulo

Capítulo 1: Temporada baja

- Jessie y Evan son hermanos, pero son muy diferentes. ¿Crees que son más parecidos o diferentes? ¿Por qué?
- Jessie sugiere varias actividades que pueden hacer juntos, pero todas requieren dinero. A raíz de lo que has leído, ¿Cómo describirías la relación que tienen Jessie y Evan con el dinero? ¿El dinero es importante para ti? ¿Por qué sí o por qué no?

Capítulo 2: Ruptura

- ¿Qué decía la carta de la escuela? ¿Cómo fueron diferentes las reacciones de Jessie y Evan?
- ¿Qué significa que Scott "nos servirá de banquero"? (p. 23). ¿Cuáles son algunas formas por las cuales las personas consiguen dinero para comenzar sus propios negocios?
- Aparte de dinero de arranque, ¿Qué otros recursos son necesarios para iniciar un puesto de limonada como negocio?

Capítulo 3: Empresa conjunta

- En las páginas 29 y 30, Evan comenta que esta haciendo calor. También se dio cuenta que el tráfico peatonal era importante. ¿Qué factores afectan un el éxito de un negocio de puesto de limonada?
- ¿Qué significa que Scott se va "a beber todas las ganancias?" (p. 31)
- ¿Cuáles son las metas de ahorro de Evan y Scott?
- Compara y contrasta las pancartas de Evan y Jessie. ¿Cuál te atraería al puesto de él/ella? ¿Por qué?

Capítulo 4: Sociedad

- ¿Quién es mejor socio: Scott o Megan? ¿Por qué crees?
- Jessie era muy buena con las matemáticas. Evan era muy bueno con comunicación con los clientes. ¿Cuáles habilidades especiales tientes tú?
- Jessie y Megan crearon un lugar impresionante para su mercada de limonada. Un mercado es cualquier lugar donde hay un intercambio entre comprador y vendedor. Identifica ambos en este capítulo.
- Evan y Jessie tienen los mismos principios en referencia a ser justos con el cliente. ¿Esto es algo que valoras cuando estas comprando un bien o servicio? ¿Por qué?

Capítulo 5: Competencia

- ¿Cuáles habilidades especiales, tal como hacer cambio, son importantes para el funcionamiento de un puesto de limonada?
- ¿Quién se beneficia de la competencia: el productor, el consumidor, o ambos? ¿Cómo sabes?
- Evan no le quería decir a Jessie que después de pagarle a su mamá por los recursos que le había pedido prestado, solo le quedaban $2.11. Básicamente, había recibido un préstamo de su mamá. ¿Por qué alguien le haría un préstamo de dinero u otros recursos a alguien para que comience un negocio?
- Evan dijo que Jessie era la persona más avara (tacaña) de todo el planeta. ¿Cuáles son los beneficios y los costos de ahorrar?
- Jessie dijo que iba a donar parte de sus ganancias. ¿Qué haces tú con tu dinero?

Capítulo 6: Vender a la baja

- Jessie le enseña un nuevo término de negocios a Megan: Valor añadido. ¿Cómo explicarías este concepto a un amigo? ¿Por qué el beneficio de valor añadido no les ayudo a aumentar sus ventas?
- Scott y Evan usaron otra estrategia para atraer consumidores. ¿Cuál fue la estrategia? ¿Tuvo éxito?
- ¿Por qué se anuncian los negocios?

Capítulo 7: Ubicación, Ubicación, Ubicación

- ¿Por qué crees que Evan fue a ver los precios de la limonada en la tienda Big Dipper? (p. 101)
- En la página 100, Evan dice que el dinero es para gastarse. ¿Estás de acuerdo o en desacuerdo? ¿Por qué?
- El Oficial Ken identificó un costo de un negocio: tener un permiso. ¿Crees que es una ley justa? ¿Por qué sí o por qué no?

Capítulo 8: Globalización

- Los emprendedores son personas que toman riesgos en comenzar un negocio. En la página 112, Jessie tuvo una nueva idea, pero tendrían que arriesgar todo. ¿Cuáles son algunos beneficios, costos, y riesgos de ser propietario de un negocio?
- En la página 123, Jessie dijo que un recibo relataba la historia completa, hasta el último centavo. ¿Por qué son importantes los recibos en la administración de un negocio? ¿Por qué para el consumidor son importantes los recibos?

Capítulo 9: Negociación

- ¿Alguna vez has intentado negociar algo con tu familia o amigos? ¿Cuáles fueron los resultados?
- ¿Por qué Evan quería poner fin a la guerra de la limonada? ¿Por qué Jessie no?

Capítulo 10: Vandalismo

- Evan planea vender 256 tazas de limonada usando una carreta para ir de un lugar a otro. ¿Crees que es buena idea? ¿Conoces de algún negocio ambulante en tu ciudad?
- Jessie dijo que no había suficiente gente con sed para comprar toda la limonada que Evan quería vender. ¿Qué impacto tiene esto en una empresa?
- Comportamiento ético se define como ser justo y respetar los derechos de los demás. Jessie demostró poco ético en este capítulo. ¿Cómo afectaría esto el negocio de Evan? ¿Cómo podría afectar esto a los clientes de Evan?

Capítulo 11: Pérdida total

- La calidad es definitivamente importante, y el cliente siempre tiene la razón. ¿Qué tuvo que hacer Evan con su limonada? ¿Fue justo?
- Evan demostró comportamiento de poco ético en este capítulo. ¿Qué impacto podrá tener esto en las ganancias de Jessie?

Capítulo 12: Período de espera

Capítulo 13: Control de una crisis

- ¿Cómo habría sido diferente la situación si Jessie hubiera depositado su dinero en el banco?
- ¿Por qué Jessie no se divirtió en la playa y Evan no se divirtió jugando baloncesto?
- Describe como las acciones de Jessie y Evan les afectaron el uno al otro en esta historia.

Capítulo 14: Reconciliación

- ¿Quién "ganó" la guerra de la limonada?
- ¿Qué aprendiste acerca de dinero en este libro?
- ¿Qué aprendiste acerca de los negocios en este libro?
- ¿Crees que podrías ser un emprendedor? ¿Qué tipo de negocio comenzarías?

Al final del libro, la Organización Rotary Club está patrocinando un concurso. Usa el examen de 4 caminos de Rotary para responder a cada pregunta basado en ejemplos de las acciones de Jessie y Evan. Cita ejemplos del libro.

1. ¿Es la VERDAD?
2. ¿Es JUSTO para todos los interesados?
3. ¿Fomentara una BUENA VOLUNTAD y MEJORARA LAS AMISTADES?
4. ¿Sera BENEFICIOSO para todos los interesados?