

## Actividades para la familia

- El dinero es un tema de discusión a lo largo del libro. Como familia, discuta las metas de ahorro, ganar dinero y compartir.
- Piensa en un proyecto de servicios que tú y tu familia podrían hacer para ayudar a otros.
- Mira Shark Tank o espectáculos similares que muestren a otros tratando de iniciar un negocio. Identifica elementos de un plan de negocios.
- Mira los comerciales para ver cómo las empresas llegan a los consumidores.
- Estudia la prueba de 4 maneras de negocios a continuación. Busca ejemplos de cómo se responden estas preguntas en tu comunidad.
- Discute los temas tratados en el libro como familia y discute las decisiones tomadas.
- Vea los juegos, las actividades y los recursos en [www.economicsarkansas.org](http://www.economicsarkansas.org).

## Prueba de 4 maneras de Rotary

1. ¿Es la VERDAD?
2. ¿Es JUSTO para todos los implicados?
3. ¿Fomentará la BUENA PREDISPOSICIÓN y MEJORES AMISTADES?
4. ¿Será BENEFICIOSO para todos los implicados?

## ¿Quién es Cleo Edison Oliver?

Cleopatra Edison Oliver tiene grandes ideas y mucha energía cuando se trata de negocios. Su mentora es la empresaria Fortune A. Davies. Para su proyecto personal por la clase, Cleo tiene su mejor idea de negocios hasta ahora: extraerle dientes a sus compañeros de escuela sin dolor.

Se encuentra con algunos desafíos de negocios en el camino. Las elecciones que haga le permitirán al lector considerar los beneficios, los costos y las consecuencias de las decisiones que se toman a diario.

## ¿Qué es Arkansas lee un libro?

Este es un programa diseñado para crear una experiencia de lectura compartida en todo un distrito en el nivel primario.

Cada estudiante en el distrito recibe un libro con una guía de recursos familiares. El objetivo es crear una cultura de lectura familiar y alfabetización financiera familiar en Arkansas.

## El caso para la alfabetización financiera

- Solo el 38% de los hogares de los EE. UU. informan un progreso bueno o excelente a la hora de "satisfacer sus necesidades de ahorro". El 27% informa que no hay progreso en absoluto.
- Más de uno de cada diez adultos comparten que acarrean más de \$ 2,500 o más en deudas de tarjetas de crédito mensualmente.
- Casi la mitad de los jóvenes estadounidenses comienzan su vida laboral con la deuda de los estudiantes, y 43 millones de estadounidenses tienen préstamos estudiantiles.

Fuente: 2017 Making the Case for Financial Literacy, Jump\$tart.org

Esta guía de alfabetización financiera para familias fue creada por



en colaboración con generosos patrocinadores y mediadores en todo el estado de Arkansas .

El personal del Distrito Escolar Little Rock que ayudé con la creación de la guía incluye:

Laura Beth Arnold	Amy Braswell
Shani Baker	Carol Jackson
Heather Bishop	Jillane Johnson
Nita Bohannon	Tiffany Jordan
Keysha Griffith	Haylea Luffman
Aimee Freeman	Brittney Mills
Kaylin Griham	Linda Neal

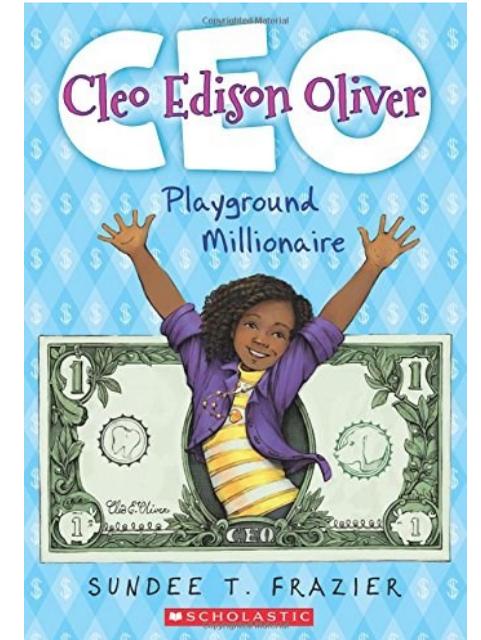
Neitasha Tims

## Principios de Fortune sobre cómo construir un negocio y llevar la vida que uno desea

1. La pasión es propósito. (pág. 74, Libro 1)
2. Rodéate de personas que crean en ti. (pág. 108, Libro 2)
3. La duda es más letal que el fracaso. (pág. 86, Libro 1)
4. La seguridad inspira seguridad. (pág. 101, Libro 1)
5. Un visionario ve oportunidades en todos lados, especialmente en las crisis. (pág. 159, Libro 1)
6. Las oportunidades no siempre golpean dos veces, ¡abra la puerta a la primera!
7. Haga cumpleaños a los clientes, y a los amigos. (pág. 158, Libro 2)
8. Los atajos te venden a ti y a tus clientes. (pág. 58, Libro 2)
9. El valor no se mide por cuánto ganamos, sino por cuánto damos. (p. 108, Libro 2)
10. ¡Dona un 10% de lo que ganes! (p.8, Libro 1)

# Cleo Edison Oliver

## Millonaria del jardín de juegos



## Guía para la familia 4-5

## Capítulo por capítulo

### **Capítulo 1: Un nuevo nombre, un nuevo negocio**

- Explica cómo el cambio de nombre de Cleo se relaciona con su plan de negocios.
- Los temas de ahorrar, gastar y compartir se muestran a través diferentes personajes en este capítulo. Proporciona evidencias.

### **Capítulo 2: May the Sales Force Be With You™!**

- ¿Por qué Cleo anuncia "Gran Guacamole" al vender sus aguacates?
- Identifica 3 consejos de negocios que Cleo implementa en este capítulo que aprendió del abuelo.

### **Capítulo 3: Contándole a Fortune**

- Cleo se compara con Fortune A. Davies. Da dos ejemplos de cómo Cleo y Fortune son similares.
- Cita ejemplos de las elecciones de Cleo que fueron "egoístas" y "desinteresadas".
- ¿A quién le escribirías una carta que podría ser un mentor en una futura carrera que te interese?

### **Capítulo 4: Mantequilla de maní y jalea**

- ¿Por qué crees que Cleo no quería hacer el Proyecto del Árbol Genealógico?
- ¿Cuáles son algunas de las razones por las que los padres de Cleo no pudieron llevarla de compras para los elementos de regreso a la escuela? ¿Crees que Cleo estuvo influenciada por la presión de sus compañeros? ¿Por qué o por qué no?

### **Capítulo 5: El juego del nombre**

- ¿Crees que el nombre del Sr. Boring es una clara representación de su personalidad?
- ¿Cómo obtuviste tu nombre? ¿Alguna vez has querido cambiarlo? ¿Por cuál lo cambiarías?

- Investiga y aprende sobre Thomas Edison, Cleopatra y la familia real de Inglaterra.
- En la página 55, Cleo dijo que un día ella misma sería accionista. ¿Qué significa eso?

### **Capítulo 6: En la cima del mundo (por un momento, aunque sea)**

- En este capítulo aprendimos que Cleo es una emprendedora. ¿Cuáles son algunas características de un emprendedor?
- ¿Crees que alguna vez te gustaría tener tu propio negocio? Si es así, ¿qué tipo de negocio? Si no es así, ¿por qué?
- Nombra 3 empresarios.

### **Capítulo 7: Almuerzo poderoso**

- ¿De qué se trataría tu proyecto personal?
- ¿Qué investigación lleva a Cleo a su próxima idea? ¿Cuál crees que sería una buena idea para comenzar un negocio?

### **Capítulo 8: Puesta en común de ideas**

- Este capítulo habla sobre publicidad falsa. ¿Qué pregunta en la prueba de 4 maneras (contraportada) se abordaría a través de este tema?
- ¿Crees que Cleo eligió el mejor recurso de capital para su negocio de extracción de dientes? ¿Tienes una mejor sugerencia? Si responde sí, ¿qué cosa?

### **Capítulo 9: Diente paracaidista**

- En la página 100, Cleo dice que su plan de relaciones públicas/marketing estaba tomando forma. ¿Cuál es su plan? ¿Sugerirías alguna otra estrategia? Si responde sí, ¿qué cosa? Si no es así, ¿por qué?
- En la página 104, Cleo le dice a Josh que le dé su diente porque vale dinero. ¿Cómo? ¿Por qué?
- Cleo cuenta con la publicidad boca a boca de Josh. ¿Cuáles son las estrategias publicitarias que ves en la televisión, revistas, etc.? ¿Cuál es más efectivo?

### **Capítulo 10: Fomentar el negocio**

- Analiza el anuncio en la página 108. ¿Qué elementos atraerían a los estudiantes que quieran extraerse los dientes? ¿Hay cosas que serían negativas?
- En la página 118, vemos la palabra "marca registrada". ¿Qué significa eso? ¿Crees que Cleo necesita la marca del "Extractor Extraordinario"? ¿Por qué o por qué no?

### **Capítulo 11: Administración de riesgos**

- En todos los planes de negocios de Cleo, ella dice que va a donar un porcentaje de sus ganancias. ¿Cuál crees que es su motivación para querer donar?
- ¿Qué riesgos comerciales considera Cleo cuando comienza su negocio?
- ¿Cuáles son los riesgos que los empresarios deben considerar?
- ¿Cuáles son los pasos que serían necesarios si quisieras comenzar un negocio?

### **Capítulo 12: Gran inauguración**

- Cleo decide que su ubicación comercial será Wilson Park. ¿Dónde establecerías un negocio? ¿Por qué?
- En la página 136, Cleo dice que no es un buen negocio tomar el pago antes de que se hayan realizado los servicios. ¿Qué pregunta de la prueba de 4 maneras (contraportada) aborda esta declaración?

### **Capítulo 13: Un pequeño contratiempo**

- ¿Cuál es tu negocio favorito y por qué es tu favorito?
- ¿Por qué el autor titula este capítulo "Un ligero contratiempo"?

### **Capítulo 14: Una oportunidad perfecta**

- En este capítulo aparece de los principios de Fortune: "Un visionario ve oportunidades en todas partes, especialmente en las crisis". Da ejemplos de negocios que podrían ser importantes durante un desastre natural.

- ¿Por qué Cleo piensa que ahora quedaría desempleada?
- Cleo y Lexie hacen elecciones en este capítulo por las que tienen que disculparse. ¿Cuándo fue la última vez que te encontraste en una situación similar?

### **Capítulo 15: Momentos horribles por cien**

- Discute las elecciones de todos los personajes en este capítulo.
- Mamá es consecuente con las consecuencias de las decisiones de Cleo. ¿Qué quiere decir Cleo cuando se refiere a su madre como su madre "verdadera"?

### **Capítulo 16: Las galletas regresan**

- ¿Cómo aplica Cleo sus estrategias comerciales a su nuevo negocio?
- ¿Cuáles son los beneficios y los costos de que Cleo y sus padres se asocien para esta nueva empresa?

### **Capítulo 17: Algunos consejos afortunados**

- Compara y contrasta las opiniones de Cleo y Carlee sobre el dinero.
- Todos tenemos que tomar decisiones debido a la escasez. El tiempo es un gran ejemplo de escasez. No tenemos suficiente para hacer todas las cosas que queremos. ¿Prefieres pasar el tiempo ganando dinero o divirtiéndote familiares o amigos?

### **Capítulo 18: Superación de los altibajos**

- ¿Cuáles son algunas cosas que Cleo aprendió sobre los negocios, la amistad, el dinero y la familia?
- ¿Cuáles son algunas cosas que aprendiste sobre los negocios, la amistad, el dinero y la familia?
- ¿Qué predices que hará Cleo en 5 años?